

VIE DES ENTREPRISES Groupe Actini, basé dans le parc d'activité de Montigny à Maxilly-sur-Léman

Actini intensifie son développement en Chine

Frédéric de Stoutz n'en finit pas de faire et défaire ses valises. À peine rentré de Chine avec dans la mallette la signature d'un contrat de 4 millions d'euros (M€) pour la livraison et l'installation, dans la région de Shanghai, d'une ligne d'ovoproduits par ultra-pasteurisation de l'œuf liquide, le jeune PDG a pris cette fois la direction du continent nord-américain. Le groupe industriel Actini y jouit d'une solide image de marque. « Il nous a fallu plus de cinq ans pour pénétrer le marché américain. Nous avons créé une filiale (Jogut venture) aux USA afin de pouvoir américaniser nos équipements. Le reste se décline par une stratégie solide, un réseau de correspondants et d'équipes structurées », livre le boss.

5^e contrat en moins de 3 ans avec la Chine

2011 a été synonyme d'un développement accéléré pour la PME chablaisienne qui'a accentué sa présence non seulement en Chine, mais également dans tous les pays où elle est présente : Brésil, Mexique, Royaume-Uni, Thaïlande, Russie, Ukraine tout particulièrement.

Client privilégié, la Chine a pour Actini les yeux de Chimène : « Nous sommes reçus avec le tapis rouge », note Frédéric de Stoutz. « Simplement parce que nous sommes crédibles, que nous avons les technologies les plus performantes, et que nous entretenons des relations de confiance. Avec la Chine, nous en sommes à notre cinquième contrat en moins de trois



ans. Depuis notre premier séjour, nous avons bénéficié des précieux services de la Région, via la structure ERAI (Entreprise Rhône-Alpes International) et sa vingtaine de salariés chargés d'apporter conseils et savoir-faire aux entreprises rhônalpines désireuses de s'implanter à l'étranger ».

Objectif : 15 M€ de chiffre d'affaires dès 2013

Présent depuis l'an 2000 en Thaïlande, le groupe Ac-

тини a choisi d'intensifier son développement sur l'Asie du Sud-Est, Japon et Corée du Sud.

« Nous sommes sur le point de signer un premier contrat avec un laboratoire biopharmaceutique nippon producteur de vaccins pour l'équiper de machines à dépolluer les effluents liquides hautement toxiques. Le marché de la décontamination chez les producteurs de vaccins est un de nos atouts », souligne notre interlocuteur, pas peu fier de voir la PME de Maxilly jouer sa propre partition

dans la cour des grands. Et de glisser « grâce à un personnel efficace et à un bureau d'études très pointu, passé de quatre à vingt personnes en cinq ans ».

L'Asie du Sud-Est, l'Australie, l'Amérique du Sud et l'Inde (région de New Delhi) figurent au rang des pays sur lesquels Actini entend se positionner dans un proche avenir : « L'objectif c'est un chiffre d'affaires de 15 M€ dès 2013 pour les 60 ans de la création d'Actini-France par William-Patrick de Stoutz en 1953 ».

Jean-Claude ERMINE

85 % du chiffre à l'export

Le groupe Actini réalise 85 % de son chiffre d'affaires à l'export.

Spécialisé dans les processus de stérilisation et de pasteurisation, il est positionné sur deux marchés de niche : l'industrie agroalimentaire avec la fourniture d'équipements de traitement thermique (pasteurisation, stérilisation de lait, jus de fruits, sauces) et la biopharmacie en intervenant dans la décontamination d'effluents issus notamment de la fabrication de

REPÈRES

CARTE DE VISITE

■ Créé en 1953, Actini est basé à Maxilly-sur-Léman. Le groupe est présent dans 140 pays avec plus de 5 000 installations. Il est l'un des leaders dans la maîtrise des technologies thermiques tubulaires en continu.

CHIFFRE D'AFFAIRES EN HAUSSE CONSTANTE

■ De 5,8 millions d'euros (M€) en 2005, il est passé à 8,5 M€ un an plus tard, pour atteindre 9,2 M€ en 2008, 12,8 M€ en 2010 et 13 M€ cette année.

RECRUTEMENT

■ Pour faire face à une forte demande, le groupe Actini recherche régulièrement des techniciens supérieurs et des ouvriers spécialisés en production et montage.

PREMIER BREVET

■ William-Patrick de Stoutz, fondateur de la société Actini, inventa en 1936 la première machine électrique à pasteuriser, en utilisant l'infrarouge pour chauffer un liquide circulant dans un échangeur tubulaire.

vaccins.

« Nous nous sommes lancés en 2005 dans la fourniture de lignes d'ovoproduits. C'est un secteur sur lequel on excelle parce que les technologies que nous développons offrent un réel avantage concurrentiel sur la durée de conservation. De l'œuf coquille simple, on passe au cassage, puis à la pasteurisation et au conditionnement pour finir au produit sous forme liquide ou de poudre.

J.-C.E.